

Vertriebsspezialist (w/m/d) im Bereich Molecular Imaging (MI) – Nuklearmedizin Region Bayern

- Nürnberg, Deutschland; München, Deutschland
- Sales
- 262173

Job-Beschreibung

Wollen Sie die Zukunft des Gesundheitswesens mitgestalten? Wir bei Siemens Healthineers setzen auf Menschen, die ihre Energie und Leidenschaft diesem Ziel widmen – das sagt schon unser Unternehmensname. Er steht für den Pioniergeist unserer Mitarbeiter, gepaart mit unserer langen Tradition als Technologieanbieter in der stets dynamischen Gesundheitsbranche.

Wir bieten Ihnen ein flexibles und dynamisches Umfeld voller Gelegenheiten, über die eigene Komfortzone hinaus zu wachsen, um sich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln. Klingt das interessant für Sie?

Dann werden Sie Teil unseres globalen Teams als Vertriebsspezialist (w/m/d) im Bereich Molecular Imaging (MI) – Nuklearmedizin Region Bayern, um den Vertrieb im Bereich Molekulare Bildgebung in der Region Bayern mitzuverantworten.

Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb im Bereich der molekularen Bildgebung (MI) in den Segmenten SPECT, PET/CT, SPECT/CT
- Dies umfasst den kompletten Vertriebsprozess von der klinischen Beratung bis zum Vertragsabschluss und der Realisierung unserer Produktlösungen (wie z.B. unser Biograph, Intevo oder Symbia Systemplattformen) im Bereich der Nuklearmedizin
- Sie erstellen und gestalten Angebote und bearbeiten Ausschreibungen bis zur Endverhandlung
- Sie koordinieren Pre-Sales Aktivitäten gemeinsam mit unseren Account Managern und führen Produktdemonstrationen durch
- Sie sind verantwortlich für den Aufbau und die Betreuung lokaler Referenzstellen in Zusammenarbeit mit dem Business Management
- Sie nehmen neue Kundenanforderungen auf und geben Informationen über Marktveränderungen weiter
- Die Aufgabe ist geprägt durch eine hohe Reisetätigkeit für Kundenbesuche und auch die Repräsentanz auf regionalen, nationalen, bei Bedarf auch internationalen MI-Kongressen

Mehr über dieses Geschäftsfeld erfahren Sie unter [Molecular Imaging](#)

Ihre Qualifikationen und Erfahrung:

- Sie verfügen über ein Bachelorstudium im Bereich Medizin, Physik oder einer technischen Fachrichtung
- Sie besitzen mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise in einer vertriebslichen oder vertriebsnahen Position, und bringen grundlegende medizinische Kenntnisse mit
- Sie haben keinen Studienabschluss? Wir freuen uns auch über Bewerber mit Berufsausbildung in Verbindung mit zusätzlichen Qualifikationen und langjähriger Berufserfahrung in diesem Bereich
- Kenntnisse des Medizinproduktegesetzes, der KV Richtlinien und Leitlinien der Strahlenschutzverordnung, der Röntgenverordnung sowie des Workflows im diagnostischen Umfeld sind von Vorteil
- Idealerweise bringen Sie mehrjährige Erfahrung in der direkten Kundenkommunikation und damit einhergehend eine sehr ausgeprägte Kundenorientierung mit

Ihr Profil und Ihre Fähigkeiten:

- Der sichere Umgang mit MS-Office, Präsentationstechniken und Kalkulationen ist für Sie selbstverständlich
- Sie kommunizieren verhandlungssicher auf Deutsch und sehr gut auf Englisch
- Sie verfügen über einen Führerschein Klasse B
- Sie zeigen Leidenschaft in dem, was Sie tun und sind in der Lage mit Ihren Ideen zu begeistern zu überzeugen
- Veränderungen sehen Sie als Chance und Sie verfügen über ein klares Verständnis der Marktmechanismen
- Sie sind teamfähig und arbeiten gerne mit einem Team von hochqualifizierten Kollegen zusammen

Unser globales Team:

Siemens Healthineers ist ein weltweit führendes Medizintechnikunternehmen. Mit mehr als 50.000 engagierten Mitarbeitern in über 70 Ländern gestalten wir die Zukunft des Gesundheitswesens. Jeden Tag profitieren etwa fünf Millionen Patienten weltweit von unseren innovativen Technologien und Dienstleistungen aus den Bereichen Diagnostik und therapeutische Bildgebung, Labordiagnostik und molekulare Medizin sowie von unseren digitalen Gesundheits- und Unternehmensdienstleistungen.

Unsere Kultur:

Unsere Unternehmenskultur schätzt verschiedene Blickwinkel, offene Diskussionen und den Willen, Konventionen in Frage zu stellen. Ständiger Wandel gehört zu unserem Arbeitsalltag. Wir wollen in unserer Branche Veränderungen vorantreiben, statt nur darauf zu reagieren. Deswegen laden wir Sie ein, sich neuen Herausforderungen zu stellen, eigene Ideen auszutesten und Erfolge zu feiern.

Besuchen Sie auch unsere Karriere-Seite unter www.healthcare.siemens.de/careers

Wir legen Wert auf Chancengleichheit und freuen uns über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung.

Sie möchten mehr erfahren? Sprechen Sie uns an: +49 (9131) / 17 – 1717, wenn Sie erste Fragen gern persönlich mit unserem Recruiting Team klären möchten. Ansprechpartner dieser Stellenausschreibung ist Janina Blatt.

Wir nehmen den Schutz Ihrer Daten und die Einhaltung der DSGVO und anderer Datenschutzgesetze ernst. Deshalb bitten wir Sie, uns Ihren Lebenslauf nicht per E-Mail zu schicken. Wir bitten Sie stattdessen, ein Profil in unserer Talent Community anzulegen. Dort können Sie Ihren Lebenslauf hochladen. An der Einrichtung eines Profils erkennen wir, dass Sie an Karrieremöglichkeiten bei uns interessiert sind und wir können Sie leicht benachrichtigen, wenn relevante Stellen frei werden. Klicken Sie [hier](#), um ein Profil anzulegen.

<https://jobs.siemens.com/healthineers/jobs/262173?lang=de-de&previousLocale=de-DE>

Organisation: Siemens Healthineers

Unternehmen: Siemens Healthcare GmbH

Erfahrungsniveau: Professional

Jobtyp: Vollzeit